

Corporate Match

Financieringsvormen

Er bestaan meerdere vormen van financiering, de belangrijkste zijn:

Eigen vermogen

Geen vaste terugbetalingsplicht en de vergoeding is winst/ resultaatafhankelijk. Voorbeeld van eigen vermogen zijn aandelen

Vreemd vermogen

Gaat veelal gepaard met een afgesproken aflossingsschema met een periodiek verschuldigde rentevergoeding. Verstrekker eist veelal (aanvullende) zekerheden.

Mezzanine-vermogen

Deze vorm van vermogen is een mix van eigen en vreemd vermogen. Hierbij moet worden gedacht aan bijvoorbeeld een achtergestelde lening die meestal door de verkoper wordt verstrekt.

Banken, participatiemaatschappijen, durfkapitalisten en natuurlijk eigen geld kunnen de basis vormen voor genoemde vormen van financiering.

Risicodragend vermogen/ private equity

Bent u ondernemer of manager en oriënteert u zich op de financiering van uw bedrijf of de overname van een bedrijf? Private equity is risicodragend vermogen voor de financiering van groei en overname. Participatiemaatschappijen zijn veelal de verschaffers van dit vermogen.

Private equity omvat zowel investeringen in jonge bedrijven als in volwassen ondernemingen. Ook wordt private equity vaak gebruikt voor snel groeiende bedrijven. Private equity geeft u de ruimte om te ondernemen en kan in elke fase van de levenscyclus van een bedrijf worden toegevoegd. Startkapitaal, groeikapitaal, en overnamefinanciering.

De participatiemaatschappij is een actieve, tijdelijke aandeelhouder in het bedrijf. Na een periode van 3 tot 7 jaar wordt veelal het belang verkocht. wanneer private equity?

De meest voorkomende situaties waarvoor u private equity kunt gebruiken zijn:

- Start van uw bedrijf/ groeifinanciering
- Financiering van een strategische overname
- Management Buy Out
- Management Buy In

Misverstanden rondom private equity

- Private equity is geen banklening
- Private equity is niet alleen gericht op het oplossen van problemen. De doelgroep voor private equity zijn gezonde bedrijven of bedrijven die op korte termijn weer gezond worden
- Private equity is geen permanent vermogen maar een tijdelijk partnerschap met een looptijd van tussen de 3 en 7 jaar
- Private equity is geen "snel geld". De private equity-verschaffer doet gedegen onderzoek naar de ondernemer c.q. de manager, de onderneming, verleden, heden en toekomst

Is private equity geschikt voor u?

Om de rendementsdoelstellingen te behalen is de private equity-verschaffer vooral op zoek naar bedrijven met meerdere van de volgende kenmerken:

- Een uitstekende ondernemer en/of managementteam
- Groeimogelijkheden
- Gezonde resultaten c.q. resultaatontwikkeling in de afgelopen jaren en voorspelbare, verwachte stabiele kasstromen
- Gezonde resultaatontwikkeling verwacht in komende jaren (venture capital)
- Nog ongerealiseerd potentieel
- Tijdelijk, vergrote, financieringsbehoefte

Bent u geschikt voor private equity?

De participatiemaatschappij biedt haar participatiebedrijven kapitaal, management(ondersteuning) en specifieke expertise. U krijgt een professionele partij als aandeelhouder. Deze partij denkt met u mee over de strategie van uw onderneming, de financiering en de invulling van uw management. De volgende vragen zijn relevant voor alle ondernemers c.q. managers die overwegen private equity aan te trekken:

- Bent u bereid om derden mee te laten beslissen over de strategie van uw onderneming?
- Bent u bereid om een nieuwe aandeelhouder (als minderheids- of meerderheidsaandeelhouder) toe te laten treden tot uw onderneming?
- Hebt u de ambitie om te groeien?
- Is er een goed ondernemingsplan?
- Hoeveel kapitaal heeft u nodig heeft en waarvoor?
- Hoe denkt u erover om te verkopen, na realisatie van de gezamenlijke gestelde doelen?
- Bij een MBO/ MBI; zou het goed zijn voor de ontwikkeling van uw bedrijf of bedrijfs onderdeel als een externe maar betrokken aandeelhouder zou aantreden?

Advies?

Heeft u naar aanleiding van deze informatie vragen over uw eigen situatie? Neemt u dan gerust contact op.

www.corporatematch.nl
info@corporatematch.nl